**Борщ и точка**

**FOODTECH**

**Описание:**

Скучаешь по маминому борщу? Нет времени стоять в очереди в столовой? Заходи к нам на вкусный домашний борщ: мы подаем его с любым из многочисленных представленных соусов в меню. При этом наш борщ подается в стакане: таким образом у нас не образуется длинная очередь, так как наши посетители съедают борщ по дороге на работу или на учебу. Помимо этого, мы можем предложить горячие напитки, свежий хлеб и квас.

**Цели:**

1. Выйти в крупную сеть по России
2. Создать устойчивую базу посетителей, которые будут рассказывать своим друзьям, родственникам о нашей сети

**Задачи:**

1. Реферальная система (идентификация пользователя по qr-коду в приложении, накопление баллов и т.д.)
2. Разместить точки продажи поблизости к рабочим пространствам в городе: крупные офисы, школы, университеты и т.д.
3. Распространятся как франшиза, таким образом расширятся внутри страны и, возможно, стран СНГ
4. Создать приятные условия для работы в нашей сети

**Схема:**

На точки, которые принадлежат нам или франшизе, мы будем развозить свежий борщ в бочках из крупных центров в каждом городе, т.е. в каждом городе будет кафе нашей сети в роле дистрибьютора продукции. Сотрудничество с учебными заведениями

**Бюджет и его распредление:**

1. Аренда помещений для крупных кафе
2. Зарплаты сотрудникам
3. Замена и обслуживание оборудования
4. Поддержание и улучшения качества продукции и обслуживания по мере развития сети
5. Ингредиенты, посуда и т.д.

На начальном этапе (открытие в одном городе крупного кафе и нескольких точек-бочек) нам нужно 4 млн рублей.

**Прибыль:**

1. В случае франшизы мы будем получать процент с продаж
2. Организация мероприятий и акций
3. Лицензирование бренда­­­